



TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE





Calmin Lapraille in Thibessart vindt rendabiliteit belangrijker dan aantal gepresteerde uren.

Calmin Lapraille, een jonge dertiger, begon met loonwerk in 2004. Eerst met dumperwerk en handel in stro voor de naburige vee­teelt­bedrijven. Beetje bij beetje kwam er vraag naar ander werk en zo breidden de activiteiten uit met maaien, ploegen, enz... De grote doorbraak kwam op het moment dat hij de grasoogst ging verzorgen voor zijn neven die een eindje verderop wonen. Het bedrijf groeide vrij vlug en in 2008 werden twee mensen voltijds in dienst genomen. In datzelfde jaar investeerde hij in een opraapwagen en de daaropvolgende drie jaren kwam er ieder jaar één bij.

Tekst; Christophe Daemen | Foto's: Christophe Daemen en Calmin Lapraille

De typische klanten van het loonbedrijf zijn vleesvee­houders. Calmin: 'De laatste jaren is het aantal melkvee­houders hier in de streek sterk gedaald. Tegenwoordig hebben we zowel klanten met een oppervlakte van 5 ha als grotere bedrijven met 300 tot 400 ha. Alhoewel deze bedrijven groot genoeg zijn om zelf te investeren in machines opteren ze toch meestal voor loonwerk omdat ze daardoor goedkoper kunnen produceren. Deze grotere bedrijven zijn doorgaans goed gestructureerd, werven personeel aan en geven al hun aandacht aan hun dieren, wat uiteraard een goede zaak voor ons is. Verder hebben we ook klanten in Frankrijk in een straal van 100 tot 120 km van hier. De gewassen zijn er iets vroeger rijp dan bij ons waardoor we telkens twee oogstseizoenen achter elkaar kunnen doen, zowel in het persen van stro als het maïshakselen.'

Een brede waaier aan werkzaamheden

Wie denkt dat het werk van een loonwerker in de streek van

Thibessart zich beperkt tot de grasoogst heeft het mis. Calmin Lapraille voert alle hooibouwwerkzaamheden uit, maar is ook bezig met het composteren en uitvoeren van mest, openvoeren van drijfmest, grondbewerking en inzaai van gewassen, het hakselen van maïs, het persen van balen, handel in stro en fourrage en winterdienst. Op het bedrijf is er dus het jaar rond werk voor het personeel.

Opraapwagen zorgde voor een boost in de omzet.

Calmin Lapraille kocht zijn eerste opraapwagen in 2008 met de bedoeling om nog wat voordroog op te rapen in het najaar als de hakselaars in de maïs bezig waren. Calmin: 'In het begin was het redelijk kalm en hadden we niet zoveel werk met deze opraapwagen. Maar vrij vlug ontdekten de klanten de voordelen van deze manier van werken. In de Ardennen zijn de gronden steenachtig en het gras wordt ook dikwijls ingekuuld op een later stadium van rijpheid, waardoor het 'harder' is. Voor de



Calmin en Angélique Lapraille



We maaien per hectare en de rendabiliteit is dus belangrijk. Deze maaiër kan overbemeten lijken, maar laat ons toe om efficiënter te werken.

opraapwagen was dat geen probleem. Bovendien biedt deze manier van inkuilen voordelen voor de veehouder. Ten eerste is de kost minder groot voor de klant en deze wagens maken het ook mogelijk om het gras langer te snijden dan met een hakselaar. Als loonwerker moet je maar één chauffeur en één tractor met een opraapwagen op pad sturen in plaats van een hele vloot machines zoals bij de hakselaar. We kunnen het werk dus beter inplannen en met minder stress. Tegenwoordig doen we meer hectares met de opraapwagens dan met de hakselaars. Voor een hakselaar is het trouwens enkel rendabel om maïs te hakselen terwijl gras oprapen doorgaans voornamelijk slijtage veroorzaakt. De hakselaars doen niet minder uren dan voordien, maar dankzij de opraapwagens trekken we een ander type klanten aan. Ik durf gerust zeggen dat de opraapwagens de meest rendabele machines zijn op mijn bedrijf.'

Automatisch slijpsysteem om de snijkwaliteit hoog te houden

Calmin koos voor een opraapwagen van Pöttinger, dat als een van de eerste een automatisch messenslijpsysteem had. De eerste wagen kwam er in 2009 en werd vrij vlug gevolgd door een tweede en een derde, in 2010 en 2012. De machines blijven vijf jaar op het bedrijf en worden dan doorverkocht. De recentste opraapwagen is uitgerust met het automatische slijpsysteem

Een goede oogst begint met de beste technologie



Ceres 400: Vierrijig, gedragen pootmachine

- * Precies poten in een handomdraai
- * Plant grote hoeveelheden, bespaar tijd
- * Perfecte pootbedbereiding en ruggenvorming

www.avr.be | T +32 (0)51 24 55 66 | E info@avr.be



De opraapwagens zorgden voor een boost in de omzet.

Autocut van Pöttinger. Calmin: 'Tot dan was mijn vrouw dagelijks bezig met het slijpen van messen en beschikten we over twee 'messenunits' per machine om deze overdag eens te kunnen veranderen. Met de Autocut worden de messen om de 5 à 10 laadbeurten eens kort bijgeslepen en 's avonds krijgen ze een grondige beurt. Om de messen te slijpen moet je wel stilstaan, maar het neemt amper vier minuten in beslag en laat bovendien de bestuurder toe om zijn machine te inspecteren. Omdat we stilstaan, blijven de risico's op brand ook bijzonder beperkt. De →



Het bedrijf handelt ook in stro.



Het composteren van vaste mest is een belangrijke activiteit binnen het bedrijf.



Calmin Lapraille verzorgt grondbewerkingswerkzaamheden alsook het inzaaien van gras, granen en maïs.



Met de winterdienstactiviteiten heeft het personeel ook tijdens de winter zinvol werk te doen.

Autocut laat ons toe de messen regelmatig te slijpen, waardoor ze minder vlug slijten en de klant geniet altijd van het scherpste van de snede. Alle opraapwagens zijn bovendien uitgerust met een luchtdrukremstelsel en langs die weg kunnen we overdag de messen eens vlug proper blazen. Het is praktisch en het kost ons niks.'

Rendabiliteit belangrijker dan aantal gepresteerde uren

Verder hecht Calmin Lapraille veel belang aan de rendabiliteit van zijn machines. Calmin: 'Zo hebben we onlangs een nieuwe maai-combinatie gekocht. We maaien per hectare en de rendabiliteit is dus belangrijk. We hebben gekozen voor een S12-triplemaaier van Pöttinger, met een werkbreedte van 11,10 meter. Ik wou het beste rendement halen voor éénzelfde vaste kostprijs. Deze maaier kan overbemeten lijken, maar we kunnen zo veel efficiënter werken, zeker op kleinere percelen omdat de kopakkers vlugger geruimd zijn. We gebruiken deze triplemaaier in combinatie met een RTK-gps-systeem om overlappingsen te vermijden en dus steeds de maximale capaciteit uit de machines te halen.'

Hij vervolgt: 'Sinds de beginjaren is ons bedrijf serieus gegroeid. Nu is het vooral belangrijk om alles goed te beheren. Het financiële aspect moet van dichtbij opgevolgd worden en we hebben de laatste jaren ook wat gekuist in ons klantenbestand. Ik vind rendabiliteit veel belangrijker dan het aantal gepresteerde

uren. Het heeft immers geen nut om veel uren te draaien met een tractor of een machine als je op het einde van de rit toch niks kan overhouden. Een goede planning is in dat kader ook onmisbaar. Ik probeer de dagen niet onnodig te vullen omdat ik liever iets te vroeg bij een klant kom dan uren te laat. Het laat ons bovendien toe om snel te reageren als er iets onverwachts zou gebeuren en zorgt er ook voor dat er tijd overblijft om de machines te onderhouden. En natuurlijk mogen we de chauffeurs niet vergeten. Het zijn vertrouwenspersonen die kunnen werken en rijden, maar ook machines onderhouden, herstellen en afstellen zoals het hoort. Om goede chauffeurs te kunnen houden, moet je ze ook respecteren. Doorgaans proberen we de zondag niet te rijden tenzij het niet anders kan.'

'Een loonwerkbedrijf goed beheren doe je ook door de juiste machines aan te kopen. Ik kijk niet uitsluitend naar de prijs, maar hecht vooral belang aan de degelijkheid, de slijtvastheid, het onderhoud en de service van de verkoper. Bij ons kopen we altijd een machine in functie van wat we ermee kunnen verdienen.' We nemen dan ook geen opties die in onze ogen tot niks dienen en verder proberen we zoveel mogelijk rekening te houden met de wensen van onze vaste chauffeurs; zij moeten er tenslotte dagelijks mee rijden. Wat de tractoren aangaat, is het meer dan ooit belangrijk om de kosten goed te berekenen, alsook de inruilwaarde omdat de tractor eigenlijk 'maar' een werktuigendrager is om je werkzaamheden uit te voeren.' ■